



LEGALLAIS, DISTRIBUTEUR POUR LES PROFESSIONNELS DU BÂTIMENT RECRUTE !

Aujourd'hui, Legallais représente plus de 1 200 salariés et plus de 340 millions d'euros de Chiffre d'affaires (2021), 25 points de vente, plus de 60 000 professionnels clients chaque année (menuisiers, agenceurs, plombiers, électriciens, artisans du second œuvre du bâtiment, collectivités et administrations, PMI et grands groupes...).

En 2018, Legallais a été la première entreprise labellisée Great Place To Work en Normandie et elle vient de réitérer en 2021 !

Pourquoi nous rejoindre?

- Un métier passionnant auprès de managers ayant pour souhait de faire grandir leur équipe;
- Une intégration en Normandie, une formation personnalisée et un accompagnement individualisé
- Une organisation performante et innovante
- Un contrat en CDI
- Un package attractif: Une rémunération fixe et des primes.
- Des avantages à découvrir
- Un véhicule de fonction, un iPhone et un PC portable.

Votre rôle et vos missions :

Vous gérerez et développerez un portefeuille dans la cible de clients de la direction des ventes Artisans sur un secteur en fort développement.

Votre secteur sera une partie du département du Loiret (45) : Orléans, Olivet, Maine sur Loire, Gien et une partie du département du Loir-et-Cher (41) : de Blois à St Aignan (partie droite du département).

Vous aurez pour objectif de promouvoir l'offre et les services Legallais auprès de notre clientèle Artisans (entreprise de moins de 20 salariés, ex: Agenceurs, Charpentiers, Métalliers, menuisiers...);

- Vous prospectez et fidélisez
- Vous positionnez comme partenaire de vos clients
- Vous serez responsable de la gestion commerciale globale de vos clients

Votre profil

- Vous êtes issu(e) d'une formation commerciale et/ou vous possédez une expérience confirmée dans le commerce / la vente.
- Vous possédez des connaissances bâtiment, vous avez une appétence pour les produits de quincaillerie.
- L'approche de clients professionnels (B TO B) n'a pas de secret pour vous !
- Les techniques de vente en rendez-vous ou en prospection vous passionne!
- Vous n'avez pas de crainte pour prospecter les clients potentiels !
- Vous savez utiliser différents outils informatiques et applicatifs pour mener à bien vos missions, se sera votre quotidien;
- Plus que le sens aigu du client, c'est votre envie de l'accompagner et de le fidéliser qui nous importe.

Bien entendu, si vous correspondez au profil recherché et que vous avez une reconnaissance d'handicap vous serez le/la bienvenu(e) au sein de Legallais.